

# JEZ Netzwerken



**JEZNETZWERK UG**

**Die neue Generation Maklerservice**

**Maklerberater**

Wir sind ein spezieller Maklerservice, der Antworten und Lösungen auf viele Fragen und Herausforderungen des aktuellen schwieriger werdenden Marktes vorstellt.

JEZNETZWERK



Einzigartig

**Aktuell:**

Wir beschäftigen uns speziell mit den Auswirkungen eines sich stark ändernden Marktes und stellen Lösungsmöglichkeiten vor. Unsere Servicebereiche sind:

- Kosten sparen; Zeit gewinnen
- Einnahmen steigern
- Unternehmenssicherung/ Unternehmensnachfolge

**Individuell und neutral:**

Wir informieren neutral über die Möglichkeiten von mehr als 60 verschiedenen Unternehmen, die Sie nutzen können. Durch diese große Auswahl können wir besonders gut auf individuelle Besonderheiten eingehen. Zusätzlich erhalten Sie sehr bequem einen Überblick über verschiedene Möglichkeiten des Marktes.

**Erfahren:**

Mehr als 30 Jahre einschlägige Erfahrung.

**Service:**

Unsere Dienstleistung ist kostenfrei, diskret und unverbindlich. Also risikolos.

**Flexibel und lukrativ:**

Sie können unser Netzwerk auch nutzen, um für sich „Werbung“ zu machen, um damit Kunden/ Mitarbeiter gewinnen zu können. Als Maklerberater haben Sie sich eine lukrative zusätzliche Einnahmequelle.

Hohe Chancen auf hohe Einnahmen.

# Aktives Netzwerken lohnt sich



Wir stellen Ihnen eine große Auswahl von verschiedenen Partnerfirmen, die Ihre Möglichkeiten anbieten.

- Wir versorgen Sie Sie bequem per Mail mit Informationen über unsere Netzwerkpartner.
- Kein Verkauf. Wir loten das entsprechende Interesse aus, und stellen Kontakte her
- 3 einfache Möglichkeiten, Geld zu verdienen

Sie nutzen Ihre Kontakte/ Ihr Wissen für eine zusätzliche Einkommensquelle.

- Gewinnen Sie Makler neu für unser Netzwerk (10% aller Provisionen für Sie)
- Gewinnen Sie Maklerberater für unser Netzwerk. (10% aller Provisionen für Sie)
- Beraten Sie selbst Makler nach unserem System. (50% aller Provisionen für Sie)

Hohe Chancen auf hohe Einnahmen.

# Aktives Netzwerken lohnt sich



## Ein Berechnungsbeispiel:

Sie führen einem Netzwerkpartner **einmalig** Bestände in Höhe von 1 Mio € Bestandseinnahmen zu. (das sind lediglich 5-7 mittelgroße Makler).

**Als OL Maklerberater erhalten Sie 4,5% der Bestandseinnahmen. Das sind 45.000 €.  
Aber nicht einmalig, sondern jährlich!**

Diese Berechnung setzt voraus, dass die sich die Bestände nicht verändern und unverändert weiterlaufen. In der Praxis ist natürlich von sich abbauenden Beständen und somit sinkenden Einnahmen auszugehen, so dass sich sowohl Bestandseinnahmen als auch der Provisionsanteil stetig reduzieren.

**Der Markt ist aufgrund der vielen Veränderungen extrem günstig. Viele Makler/ freie Vermittler sind derzeit quasi gezwungen, sich strategisch neu aufzustellen. Wir wollen dabei auf die verschiedensten Wünsche und individuellen Situationen eingehen und unterstützen. Unsere sehr große Auswahl an Netzwerkpartnern bietet eine sehr hohe Wahrscheinlichkeit, dass wir erfolgreich sein können.**

**Nutzen Sie diese historische Chance. Nutzen Sie unser einzigartiges System für Ihren Erfolg.**

# Der ideale Markt



**46.375** registrierte Makler

(Stand 28.06.2013)



**Anpassungsbedarf durch Altersstruktur, Reformen, Kostendruck**

**5-10 % (-ca. 5.000)** Geschäftsaufgaben  
in den nächsten 5 Jahren

**5-10 % (-ca. 5.000)** brauchen  
Unterstützung

## Unsere Antworten:

Nachfolgemodell (Bestandsrente)  
Bestandsverkauf, uvm.

**Wir stellen neutral, individuelle  
Lösungen für die Fragestellungen  
eines sich stark ändernden  
Marktes vor!**

## Unsere Antworten:

Unternehmenssicherung,  
Kostenzuschuss- Modell  
Verwaltungsstelle, Fachkräfte, uvm.

# Die Tätigkeit eines JEZ-Maklerberaters.

---

Betriebsbedingte und äußere Einflüsse führen zu einem hohen Handlungsbedarf bei sehr vielen Zielkunden (Versicherungs-Makler, -Vermittler, Finanzdienstleister)

Unsere Zielkunden sind durch die Marktsituation gezwungen zu reagieren. Deshalb sind unsere Chancen sehr günstig.

**Wir interviewen** unsere Zielkunden mit einer einfachen Methodik und erfahren dabei die jeweiligen individuellen Ziele, Wünsche und Motive.

*(Wir stellen Ihnen eine sehr übersichtliche und einfache Interviewunterlage zur Verfügung.)*

**Wir informieren** kurz über Möglichkeiten unserer jeweiligen Netzwerkpartner, in den für den Zielkunden interessanten Themenbereichen.

**Wir können Lösungen** für die unterschiedlichsten individuellen Ziele vorstellen, da wir mit mehr als 60 verschiedenen Partnern zusammenarbeiten.

*(Wir stellen Ihnen eine Partnerübersicht mit Argumentationshilfen zur Verfügung)*

**Interessiert sich der Zielkunde konkret für die Möglichkeiten eines oder mehrerer unserer Partner, stellen wir den diskreten Kontakt zu dem jeweiligen Partner her. Dieser führt dann selbst die eigentlichen Kooperationsgespräche.**

*(Wir stellen einen entsprechenden Antrag zur Verfügung. Die Kontaktherstellung funktioniert aber auch formlos)*

# Wollen Sie einfach durch Ihre eigenen Beziehungen oder durch Ihr eigenes Wissen Geld verdienen?



## Wir suchen:

Für das Vorstellen unserer Netzwerk-Lösungen suchen wir „Maklerberater“. Zielkunden sind Versicherungsmakler, -Vermittler und Finanzdienstleister.

### Wir bieten:

- Hervorragende Verdienstmöglichkeiten
- Maßgeschneiderte Lösungen in einem extrem günstigen Marktumfeld
- Keine Ausschließlichkeit, keine Kosten, kein Vertrieb; kein Produktverkauf etc.

### Ideale Voraussetzungen

- Sie verfügen über Kontakte zu oder Wissen über Versicherungsmakler/ selbständige Vermittler und haben ein seriöses Auftreten, oder
- Sie haben Freude am Umgang mit Social Media und gewinnen dort einen eigenen Kundenbestand.
- Sie haben eine kommunikative Ader

# Wollen Sie einfach durch Ihre eigenen Beziehungen oder durch Ihr eigenes Wissen Geld verdienen?



Das „JEZ“-System

## Funktionsweise

Zu Beginn unserer Zusammenarbeit erhalten Sie eine Grundausrüstung unserer Unterlagen (incl. komplette Partnerübersicht) und eine (telefonische) Einarbeitung (Dauer ca. 1-2 Stunden).

Sie erhalten aufbereitete anonymisierte Informationen neuer Partner bequem per Mail zugeschickt.

Sie prüfen nach eigenem Ermessen, ob die jeweilige Information für einen Ihrer Kontakte interessant sein könnte und entscheiden selbst, ob und wem Sie diese Information weitergeben.

Sie können natürlich auch selbst eigene Netzwerke aufbauen, an die Sie die Informationen weitergeben. Damit erreichen Sie natürlich wesentlich größere Volumina und erhöhen auch Ihre Chancen deutlich.

Ob Sie professionell oder eher nach dem Zufallsprinzip „networken“. Es bleibt Ihnen überlassen.

Da wir Sie beständig mit immer neuen Partnerinformationen bedienen, haben Sie eine sehr gute Chance sich ein Zusatzeinkommen aufzubauen. Jeder neue Partner ist eine neue Chance Geld zu verdienen.

## Wollen Sie einfach durch Ihre eigenen Beziehungen oder durch Ihr eigenes Wissen Geld verdienen?

Das „JEZ“-System

### Wann wird eine Provision verdient?

Sie transportieren Unternehmensinformationen zu Ihren Kontakten. Haben Sie einen konkreten Interessenten gefunden, informieren Sie uns.

Wir stellen dann den Kontakt zum Auftraggeber her, der die eigentlichen Gespräche selbst führt.

Im Erfolgsfall, wenn unser Netzwerkpartner einen Umsatz erzielt oder einen Mitarbeiter einstellt, erhalten wir dann vom Netzwerkpartner eine Provision. Sie erhalten dann von uns eine lukrative prozentuale Beteiligung.

Sie transportieren „lediglich“ Informationen und leiten bei konkretem Interesse diskrete Kontakte ein. Alles andere erledigen wir.

Einfaches Verfahren.

# JEZ Netzwerken



Keine Einnahmemöglichkeit kann effizienter und einfacher sein, als seine eigenen Kontakte und Möglichkeiten optimal zu nutzen.



## Wollen Sie einfach durch Ihre eigenen Beziehungen oder durch Ihr eigenes Wissen Geld verdienen?

### Die Verdienstmöglichkeiten in der Übersicht

Geld verdienen ist als Netzwerker mit „JEZ“ sehr einfach. Wir bieten 3 Möglichkeiten:

- Als Netzwerker gewinnen Sie ganz einfach neue Nutzer für unser Netzwerk. Hier übernehmen wir die Informationstätigkeit. Dafür erhalten Sie 10% aller Provisionen, die wir aufgrund dieses Nutzers erhalten.
- Als Netzwerker gewinnen Sie für unser Netzwerk neue Organisationsleiter, die konkrete Aufträge für Netzwerkpartner generieren. Dafür erhalten Sie 10% aller Provisionen, die wir aufgrund dieses Organisationsleiters erhalten.
- Als Organisationsleiter stellen Sie Ihren eigenen Kontakten die Möglichkeiten unserer Netzwerkpartner vor und leiten konkrete Kontaktabbahnungen ein. Sie erhalten 50% der Provisionen, die wir aus dieser Kontaktherstellung generieren.

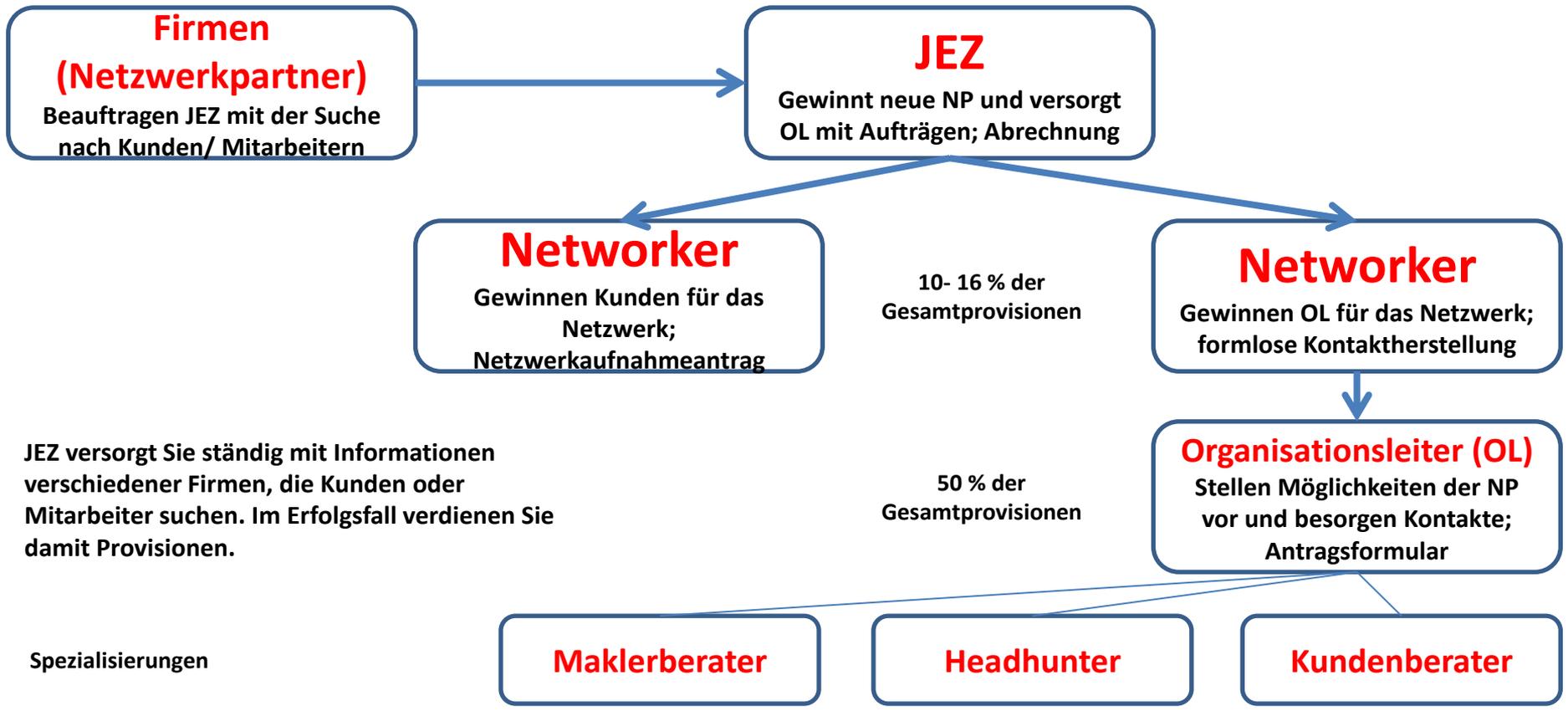
Individuelle Möglichkeiten.

# Das JEZ-Networking System

zur lukrativen Nutzung eigener Kontakte/ Möglichkeiten



Viele verschiedene Möglichkeiten, um Geld zu verdienen. Vor Ort, oder über Social Media. Ganz wie es Ihnen passt.



JEZ versorgt Sie ständig mit Informationen verschiedener Firmen, die Kunden oder Mitarbeiter suchen. Im Erfolgsfall verdienen Sie damit Provisionen.

Spezialisierungen

## Die neue Generation Maklerservice

Einfache  
Kundenansprache

Ich bin freier Maklerberater der Fa. JEZ Netzwerk.

Als unabhängiger und neutraler Maklerservice beschäftigen wir uns speziell mit den besonderen Herausforderungen eines sich stark verändernden Marktumfeldes.

Wir stellen Lösungsmöglichkeiten für die sich aus den Änderungen ergebenden unterschiedlichsten Fragestellungen vor. Unsere Servicebereiche: Kosten senken; Einnahmen steigern; Unternehmenswert steigern/ Unternehmensnachfolge

Da wir mit mehr als 60 verschiedenen „Anbietern“ zusammenarbeiten, können wir, im Gegensatz zu Einfirmenvertretern, in einem besonders hohen Maß auf individuelle Besonderheiten eingehen.

Unser einzigartiger Service ist diskret, kostenfrei und unverbindlich.

*(Es besteht zusätzlich die Möglichkeit, Sie und Ihr Unternehmen in unserem Netzwerk bekannt zu machen. Damit haben Sie die Chance Kunden/ Mitarbeiter zu gewinnen. Oder Sie können selbst Maklerberater werden, und mit unserem System Geld verdienen.)*

Dürfen wir Sie anrufen oder Ihnen weitere Informationen per Mail zukommen lassen?

## Sehr einfaches Handling:

Anhand einer sehr einfach und übersichtlich strukturierten Themenaufstellung, führen Sie ein Interview mit einem selbständigen Vermittler/ Makler.

Interessiert sich ein Kunde für ein oder mehrere Themen, nehmen Sie einen entsprechenden Antrag auf oder informieren uns formlos. Alles weitere übernimmt dann unsere Zentrale. Sie werden über die verschiedenen Arbeitsschritte informiert und bei Bedarf schalten Sie sich in Verhandlungen ein.

# Welche Ziele Haben Sie?



## KURS WACHSTUM

## KURS RUHESTAND

I.

Kosten senken/Qualität der Verwaltung steigern

- Kosten Einsparungen 1  
- 50% der BP/FC als Unternehmensgewinn  
Zeiteinsparungen – 70%
- Software optimieren 2
- Individuelle Unternehmensbetrachtung für Ihre Unternehmen um Stärken/Schwächen analysieren zu können. 3
- Coaching verschiedene Themenbereiche 4

II.

Einnahmen steigern

- Spezialisierte Kundenberater finden 1
- Cross-selling Quote erhöhen 2
- Optimierung Provisionserlöse 3
- Honorare erhalten 4
- Zusätzliche (stornofreie) Einnahmen 5
- Neukundenzugang 6
- Alternative Produkte 7
- Immobilien 8
- Kapitalanlagen 9
- Karriere 10
- Maklerberater 11

III.

Unternehmensnachfolge/  
Unternehmenssicherung

- Unternehmen "Erbe" sichern 1
- Unternehmenswert steigern 2
- Altersteilzeit 3
- Unbefristete "Rente" 4
- Nachfolger finden 5
- Verkauf B/ C Kunden 7
- Verkauf gegen Einmalzahlung 8

## Kontaktaufnahme

- Hiermit beauftrage ich JEZ-Netzwerk UG einen Netzwerkpartner zu beauftragen, sich mit mir in Verbindung zu setzen. Ich wünsche ausdrücklich, dass die über mich gewonnenen Daten an die entsprechenden Netzwerkpartner weitergegeben werden.
- Haftung:** Mit ist bewusst und bekannt, dass „JEZ“ keine Haftung für die Dienstleistungen oder Tätigkeiten seiner Netzwerkpartner oder seiner Netzwerker verantwortlich ist. „JEZ“ stellt lediglich Kontakte her. Für die dort getroffenen Vereinbarungen bin ich natürlich ausschließlich selbst verantwortlich.
- Ich erlaube dem Netzwerk, oder deren tätigen Personen (Networker, Organisationsleiter), sowie den Netzwerkpartnern und vernetzten Unternehmen Informationen per E-Mail, Post oder telefonisch zu übermitteln. Ich kann jederzeit mit einer Frist von einem Monat zum Monatsende diesen Antrag widerrufen und aus dem Kundennetzwerk wieder austreten. Hierzu genügt eine schriftliche einseitige Erklärung, die an JEZ-Netzwerk UG (haftungsbeschränkt) zu richten ist.
- Datenschutz:** Mir ist bekannt, dass meine Daten auf Datenträgern gespeichert werden und dem JEZ-Netzwerk UG (inkl. Auch der freiberuflichen Mitarbeiter und den Netzwerkpartner) zugänglich gemacht werden. Diese Regelung betrifft alle über mich gewonnenen Daten, auch denen die im Rahmen von Interview und Analyse erhoben werden. Diesem Verfahren stimme ich ausdrücklich zu.

---

Herr/Frau/Firma

---

Straße und Hausnummer

---

PLZ/Ort

---

Email

---

Telefon

---

Ort, Datum und Unterschrift

---

Networker-Nr.

---

Unterschrift

Most Wanted

# Das JEZ-Networking System

Aktuelle Angebote



## Kauf Ihrer Bestandsverträge.

Das Angebot eines Auftraggebers lautet:

Er zahlt Ihnen unbefristet 70% der entsprechenden Bestandspflegeprovisionen. Da dieser optimierte Provisionssätze hat, dürfte der eigentliche Zahlbetrag sogar höher ein, als 70% Ihrer Bestandseinnahmen.

Zusätzlich werden Sie mit 10% aus Neuabschlüssen aus den abgegebenen Bestandskunden entlohnt.

Vertraglich sichert Ihnen der Auftraggeber weitere wichtige Sicherheiten zu.

Interesse?

Most Wanted

# Das JEZ-Networking System

Aktuelle Angebote



## Kostensenkung durch Bürogemeinschaft

Das Angebot eines Auftraggebers lautet:

Er übernimmt große Teilung Ihrer Verwaltungstätigkeiten (s. ges. Beschreibung).

Technisch übertragen Sie Ihre Bestandsverträge auf diesen Partner. Sie erhalten weiterhin 70% der entsprechenden Bestandspflegeprovisionen. Da der Auftraggeber optimierte Provisionssätze hat, dürfte der eigentliche Zahlbetrag sogar höher ein, als 70% Ihrer Bestandseinnahmen.

Für Neuabschlüsse erhalten Sie natürlich weiterhin die gewohnten Provisionssätze.

Zusätzlich erhalten Sie :

Kostenfreie Kundenberatungssoftware; Aus- und Weiterbildung; Vorteile Conzepta Menu; Front-Office Partner von JEZ

## **Warum es sich lohnt als Maklerberater mit „JEZ“ zu arbeiten.**

- I. Der Markt. Enorme Wanderungs- und Konzentrationsbewegungen bei selbständigen Vermittlern stellen ein gewaltiges Potential dar.**
- II. Wir vertreiben keine Produkte sondern stellen Konzepte, Tipps und Ideen für alle denkbaren Motive von Vermittlern vor.**
- III. Wir sind unabhängig und neutral. Sie haben kein Risiko und keine Kosten.**
- IV. Jeder ist anders. Um ein besonders hohes Maß an individueller Unterstützung bieten zu können, arbeiten wir mit mehr als 60 verschiedenen erfolgreichen Firmen zusammen.**
- V. Wir gewinnen beständig neue Anbieter mit speziellen Möglichkeiten hinzu. Dadurch erhöhen sich natürlich auch Ihre Verdienstmöglichkeiten.**
- VI. Wir verkaufen nichts. Wir ermitteln einen Bedarf und stellen die entsprechenden Kontakte her. Diese begleiten wir bis zu einem Abschluss.**
- VII. Sie sind an allen Provisionen mit bis zu 50% beteiligt, die sich aus einem von Ihnen vermittelten Kontakt ergeben. Diese Provisionen laufen solange weiter, wie auch „JEZ“ Provisionen erhält. Selbst eine normale Kündigung unseres Vertrages hat keine Auswirkungen auf das künftige Einkommen. Die Einnahmen laufen einfach weiter.**
- VIII. Sie sind Ihr eigener Chef. Sie haben keinerlei zeitlichen Verpflichtungen. Es steht Ihnen frei diese Tätigkeit neben- oder hauptberuflich auszuführen.**
- IX. Unser Vorgehen ist denkbar einfach. Wir interviewen potentielle Kunden und stellen bei Bedarf Kontakte zu unseren Auftraggebern her. Fertig.**